



**BROCHURE 2026**

# **Odoo voor MKB die werkt op de standaard**

- Voor retailers, groothandels en seriematige productie in Nederland
- 20-250 medewerkers
- Standaard waar het kan, eigen apps waar het bewezen toevoegt

[bluezebra.nl](https://bluezebra.nl)



---

# Inhoud

1	Wie wij zijn	3
2	Twee paradigmaverschuivingen	4
3	Voor wie wij werken	5
4	Onze aanpak in zeven fasen	6-7
5	Drie afspraken die in onze contracten staan	8
6	System2System	9
7	Modules die wij implementeren	10-11
8	Klantcase Duijvestein Winterstore	12
9	Founding member dooPartners	13
10	Aan tafel komen of niet	14

*Deze brochure vervangt geen gesprek. Stuur een bericht aan Bouke Steemers via [bouke@bluezebra.nl](mailto:bouke@bluezebra.nl) of plan een kennismaking via [bluezebra.nl/afspraak](https://bluezebra.nl/afspraak), dan kijken we of een inventarisatie bij jouw bedrijf zin heeft.*

---

## Wie wij zijn

### Wij bouwen geen ERP. Wij bouwen MKB-bedrijven die beter functioneren.

BlueZebra is Odoo-implementatiepartner sinds 2020. Wij richten Odoo in voor multichannel-retailers, groothandels en seriematige productiebedrijven in Nederland, 20 tot 250 medewerkers, geen IT-afdeling in huis maar wel groeiplannen die niet kunnen wachten.

**Wat ons werk anders maakt:** wij beginnen niet met software-keuze, maar met de vraag of jouw processen op de Odoo-standaard kunnen. In 9 van de 10 gevallen is dat zo. De andere uitzondering bouwen we als eigen app op de standaard, of via System2System-koppeling, niet als verbouwing in Odoo zelf.

#### Wat dat in cijfers betekent:

**50+**

bedrijven geholpen met Odoo-implementatie en doorlopend beheer

**300+**

processen werkend op de standaard, zonder maatwerk-onderhoudslast

**15.000+**

uren bespaard via procesautomatisering en sync

**Onze positie binnen Odoo:** wij zijn **Odoo Ready Partner** (officiële instap-certificering bij Odoo S.A.). En founding member van dooPartners, het partnernetwerk voor mid-market en internationale implementaties. Meer hierover op pagina 13.

# Twee paradigmaverschuivingen die nu in onze markt spelen

Waarom de standaard nu meer waard is dan ooit

## AI heeft een schone standaard nodig

*Oud paradigma:* AI is een feature die je bovenop bestaande ERP-spaghetti zet



*Nieuw paradigma:* AI is alleen zo goed als de data en processen eronder. Eerst standaard, dan AI.

## Standaard is volwassenheid, niet maatwerk

*Oud paradigma:* ons bedrijf is uniek, dus we hebben maatwerk nodig



*Nieuw paradigma:* standaard is de volwassen keuze. Maatwerk kost je over 3 jaar 5x meer dan je nu denkt te besparen.

*Onze keuze voor de standaard is geen luiheid en geen geldgebrek. Het is een strategische positie: hoe minder uitzonderingen er in jouw Odoo zitten, hoe sneller je AI-features kunt aanzetten zodra die volwassen genoeg zijn voor MKB. En hoe lager je onderhoudskosten over 5 jaar.*

## Voor wie wij werken



### Multichannel-retailers

Fysieke winkels en webshop. Voorraad moet overall hetzelfde kloppen. Marketplaces (Bol, Amazon) en PayNL-kassa optioneel.



### Groothandels in transitie

Van buitendienst naar B2B-portaal. Klantspecifieke prijzen en staffels. Verzamelfactuur voor terugkerende afnemers.



### Seriematige productiebedrijven

Vraag, productie en uitlevering in één planning. MRP en stuklijsten op de standaard. Werkinstructies vast voordat de organisatie het van je afpakt.



### Doorgroeiende e-commerce

De toolstack die tot €1M werkte, breekt bij €2-5M. Eén systeem met webshop, verzending en boekhouding via System2System.

20-250 medewerkers · enkele miljoenen tot tientallen miljoenen omzet · geen IT-afdeling in huis maar wel groeiplannen die niet kunnen wachten.

*Past dit profiel niet bij jou? Pagina 14 toont aan wie wij eerlijk nee zeggen.*

# Onze aanpak in zeven fasen + doorlopend support

## Hoe een implementatie eruit ziet, in deze volgorde

**1**

### Inventarisatie

*Een halve dag op jouw locatie.*

Wij komen langs en bekijken hoe je werkt. Welke processen draaien op de standaard, welke op losse Excels, welke op één persoon die alles weet. We zoeken naar waar groei nu vastloopt en wat een werkende standaard daaraan kan veranderen.



**Belofte 1: gratis annuleren na de inventarisatie.**

Past het niet bij jou, dan stop je hier zonder verplichting.

**2**

### Investering en opbrengst

*Eén vaste prijs op basis van wat we hebben gezien.*

Op basis van de inventarisatie bouwen wij een concrete inschatting: Odoo-modules, eventuele eigen apps, doorlooptijd en de doorlopende kosten via het Groeiplan.



**Belofte 2: fixed fee, fixed scope.**

Loopt het langer of complexer dan we hadden ingeschat, dan is dat onze inschattingsfout. Geen meerwerk-factuur.

**3**

### Inrichting

*Odoo op de standaard, achter de schermen.*

Wij richten jouw Odoo-omgeving in, met de modules die bij jouw vak passen. Standaard waar het kan, eigen apps alleen waar de business-case sluit. Op dit moment hoef jij nog niets te doen. Wij komen terug met een werkende omgeving.

**4**

### Data-aanlevering

*Online uitlegssessie, daarna lever jij de data aan.*

In een online sessie leggen wij precies uit welke bestanden wij van jou nodig hebben en in welk format. Jij verzamelt de data, wij staan klaar voor vragen tijdens het verzamelen.

## ONZE AANPAK IN ZEVEN FASEN

### Fase 5 tot en met 7 + doorlopend support

5

#### Import en testen

*Proof of Concept: werkende processen op jouw data, geen algemene demo.*

Jouw data gaat de testomgeving in. Wij doorlopen samen de belangrijkste processen op jouw cijfers, niet op een algemeen voorbeeld. Bij twijfel of fout sturen wij hier bij, niet pas in productie. Dit is altijd onderdeel van de aanpak, geen optie.

6

#### Training

*Twee dagen op ons kantoor in Leiden, met lunch.*

Geen lange handleidingen, wel hands-on werken in jouw omgeving. Na deze training kan jouw team zelfstandig werken in Odoo.

7

#### Go-Live

*Een halve dag op jouw locatie, met oplever-document.*

Wij zijn bij jou op de dag dat je productief gaat. Orders, openstaande posten, alles gaat over. Je krijgt een oplever-document waarin staat wat er is opgeleverd, hoe de omgeving is ingericht en wie waarvoor verantwoordelijk is.

#### DOORLOPEND Support en Groeiplan

Het Groeiplan houdt jouw Odoo werkend en bij de tijd.

SLA-support, Odoo-versie-onderhoud, nieuwe modules op de standaard, en Odoo Assurance-wijzigingsbewaking. Je bedrijf groeit, je systeem groeit mee.



#### **Belofte 3: reactie binnen één werkdag, anders trakteren wij.**

Halen wij de reactietijd niet, dan ben jij aan de beurt.

# Drie afspraken die in onze contracten staan

Geen marketingverpakking. Dit staat zo bij ons in de offerte.

## ✓ 1. Gratis annuleren na de inventarisatie

We beginnen met een halve dag bij jou op locatie. Past het daarna niet, dan stop je zonder verplichting. Geen contract om uit te komen, geen factuur die nog komt. Jij beslist, niet wij.

*Voorbeeld: in 2 van onze laatste 30 intakes paste het niet. Beide klanten gingen gratis uit elkaar.*

## ✓ 2. Fixed fee, fixed scope

Eén vaste prijs voor wat we hebben afgesproken. Loopt het langer of complexer dan we dachten, dan is dat onze inschattingsfout. Geen meerwerk-factuur achteraf.

*Voorbeeld: bij onze laatste 8 implementaties klopte 7 keer onze inschatting binnen 10%. 1 keer hadden we het mis, die kosten waren voor ons.*

## ✓ 3. Reactie binnen één werkdag, anders trakteren wij

Heldere SLA. Halen we de reactietijd niet, dan ben jij aan de beurt.

*Geen voorbeeld nodig. Dit is meetbaar en wij houden het zelf bij.*

*Deze drie afspraken gelden voor elke implementatie via het Groeiplan. Bij System2System gelden eigen SLA-conditions die op [system2system.io](https://system2system.io) te lezen zijn.*

# System2System

## Onze eigen sync-laag tussen Odoo en jouw andere systemen

Geen losse koppeling die jou vendor-afhankelijk maakt, maar een doorlopende sync-laag die jouw webshop, marketplaces, kassa, magazijn en boekhouding hetzelfde verhaal laat vertellen. Bij elke upgrade van een aangesloten systeem testen wij, niet jij.



### Wat het oplost:

- Voorraad klopt overal hetzelfde, geen "uitverkocht" in webshop terwijl het magazijn vol staat
- Geen handmatig overtypen tussen webshop, kassa en boekhouding
- Maandafsluiting met één bron van waarheid
- Bij upgrades van aangesloten systemen testen wij, jij merkt geen onderbreking

### Welke systemen wij synchroniseren

*(illustratief, niet uitputtend)*

**Webshops:** Shopify, WooCommerce, Magento, Odoo Webshop

**Marketplaces:** Bol, Amazon, ManoMano

**ERP en boekhouding:** Odoo, Exact, Twinfield, Unit4

**Operations:** Sendcloud, MyParcel, Picqer, Lightspeed, PayNL, Mollie

**Vanaf €99 per maand.** Volledige propositie, prijspakketten en signup op [system2system.io](https://system2system.io).

# Modules die wij implementeren

## Algemene basis, plus per branche

Naast de Odoo-standaard zetten wij aanvullende apps in: deels apps van ons, deels apps van derden (zoals Mollie, MyParcel, Sendcloud, PayNL) en deels OCA-modules. Wat ze gemeen hebben: wij installeren, configureren en onderhouden ze, en testen ze bij elke Odoo-versie-upgrade.

Algemene basis		alle vakken
STANDAARD ODOO-MODULES	AANVULLENDE APPS · DOOR BLUEZEBRA ONDERSTEUND	
CRM · Verkoop	—	
Voorraad · Inkoop	—	
Boekhouding · Facturatie · Documenten	Mollie balance-sync naar boekhouding	
Helpdesk · Goedkeuringen	REST API-toegang · Rolgebaseerd menu · Data-import-helper · Postcode-NL adres-koppeling	

Specifiek voor groothandel		/odoo-voor-groothandel/
STANDAARD ODOO-MODULES	AANVULLENDE APPS · DOOR BLUEZEBRA ONDERSTEUND	
B2B-portaal (Website + E-commerce voor zakelijk)	Klantspecifieke prijzen en staffels	
Uitgebreid voorraad-beheer	Verzamelfactuur	

Specifiek voor retail		/odoo-voor-retail/
STANDAARD ODOO-MODULES	AANVULLENDE APPS · DOOR BLUEZEBRA ONDERSTEUND	
Kassa (POS)	Mollie POS-terminal	
Marketplaces (Bol, Amazon)	Direct print van labels en documenten	
Eén voorraad over kassa, webshop en marketplaces (via System2System)	ZPL-label ontwerper	

## MODULES DIE WIJ IMPLEMENTEREN

### Vervolg modules voor e-commerce en productie

Specifiek voor e-commerce <span style="float: right;">/odoo-voor-e-commerce/</span>	
STANDAARD ODOO-MODULES	AANVULLENDE APPS · DOOR BLUEZEBRA ONDERSTEUND
Website + E-commerce	Mollie-betaalkoppeling
Verzending (MyParcel, Sendcloud)	Pay.nl-betaalkoppeling
Marketplaces (Bol, Amazon)	Google Shopping productcategorie · Product-feed voor marketplaces

Specifiek voor seriematige productie <span style="float: right;">/odoo-voor-productie/</span>	
STANDAARD ODOO-MODULES	AANVULLENDE APPS · DOOR BLUEZEBRA ONDERSTEUND
MRP (Manufacturing Resource Planning)	Direct print van labels en documenten
Stuklijsten (BoM)	ZPL-label ontwerper
Planning (productieplanning en capaciteit)	—

*Wij implementeren alleen op de laatste Odoo-versie. Op dit moment is dat Odoo 19. Bestaande klanten op Odoo 17 of 18 begeleiden wij bij de upgrade naar de actuele versie. Dat zit in het Groeiplan, niet als extra factuur.*



**Altijd op de actuele Odoo-versie.** De upgrade is onderdeel van het Groeiplan, geen losse factuur.

# Klantcase: Duijvestein Winterstore

Multichannel-retail

Wintersport

Implementatie 2025

0,5-1 FTE vrijgespeeld voor klantwerk in plaats van handmatig overtypen.

**82%**

op de standaard

**12%**

System2System

**6%**

eigen apps voor seizoens-piek

## Het probleem

“*Ons bestaande systeem sloot steeds minder goed aan op de dagelijkse werkelijkheid. Orderverwerking verliep moeizaam, voorraad informatie was niet altijd betrouwbaar, en het koppelen van de webshop met de rest van de administratie kostte onnodig veel handmatig werk.*”

## Wat het opleverde

- 0,5-1 FTE vrijgespeeld voor klantwerk
- Voorraad-fouten kassa ↔ webshop vrijwel weg
- Factuurverwerking deels automatisch
- Productupdates makkelijker te beheren

## Wat wij hebben gedaan

- Procesanalyse in februari 2025, kick-off in rustige periode
- Standaard-inrichting Odoo: Verkoop, Voorraad, Inkoop, Boekhouding
- Kassa met PayNL-terminal volledig geïntegreerd
- Webshop op Odoo met System2System-koppeling voor voorraad-sync
- Verzending via MyParcel/Sendcloud, labels en regels in één flow
- AI-factuurinlezen voor inkomende facturen
- Go-live binnen de geplande deadline

*"Het was een grote stap vooruit voor ons bedrijf, vooral in termen van efficiëntie en schaalbaarheid."*

*Volledige case-pagina op [bluezebra.nl/klantcases/duijvestein-winterstore](https://bluezebra.nl/klantcases/duijvestein-winterstore).*

# Founding member dooPartners

## Voor wat groter is dan ons solo aankan

Wij zijn founding member van **dooPartners** (doopartners.com), het partnernetwerk voor mid-market en internationale Odoo-implementaties.

Founding member betekent: wij hebben mee bepaald hoe het netwerk werkt. Dezelfde standaard-discipline als bij ons, met de schaal en kennis van een coalitie van specialisten.

**dooPartners**

FOUNDING MEMBER · DOOPARTNERS.COM

### Wat dit voor jou betekent:

#### **Ben je MKB (zoals onze typische klanten)**

BlueZebra is jouw aanspreekpunt en doet jouw werk. dooPartners is niet voor jou nodig. Je krijgt de gewone BlueZebra-aanpak.

#### **Ben je mid-market of internationaal**

Wij blijven jouw aanspreekpunt en blijven verantwoordelijk voor het resultaat. Het netwerk levert schaal, senioriteit en kennis waar een project die nodig heeft. Eén Odoo-standaard die lokaal kan worden afgestemd, in plaats van per land een apart implementatietraject.

*Wij zeggen niet dat BlueZebra solo elke grote of internationale implementatie aankan. Dat klopt niet. dooPartners is de manier waarop wij eerlijk ja zeggen tegen projecten die buiten ons solo-bereik liggen.*

# Aan tafel komen of niet

Wat wij wel en niet doen, en hoe je begint

## Niet voor

- × Enterprise-uitrollen met Big-4-budgetten
- × Hospitality
- × Bedrijven die hun unieke proces willen doordrukken zonder advies
- × Wie wil dat we "even snel iets erbij doen" zonder grip op proces of data

Werk je met ons, dan krijg je ongemakkelijke vragen aan tafel. Daar zit onze waarde.

## Hoe je begint

*Eerste contact is een korte verkenning waarin we kijken of een inventarisatie op locatie zin heeft voor jouw bedrijf.*

## Bouke Steemers, founder

✉ [bouke@bluezebra.nl](mailto:bouke@bluezebra.nl)

📅 Plan een kennismaking:  
[bluezebra.nl/afspraak](https://bluezebra.nl/afspraak)

🔗 DM op LinkedIn:  
[linkedin.com/in/boukesteemers](https://linkedin.com/in/boukesteemers)

📍 **Op locatie:** BlueZebra, Leiden, Zuid-Holland

Stuur een bericht. Geen sales-call, geen lange offerte. Eerlijk antwoord krijg je in een al onze gesprekken.

